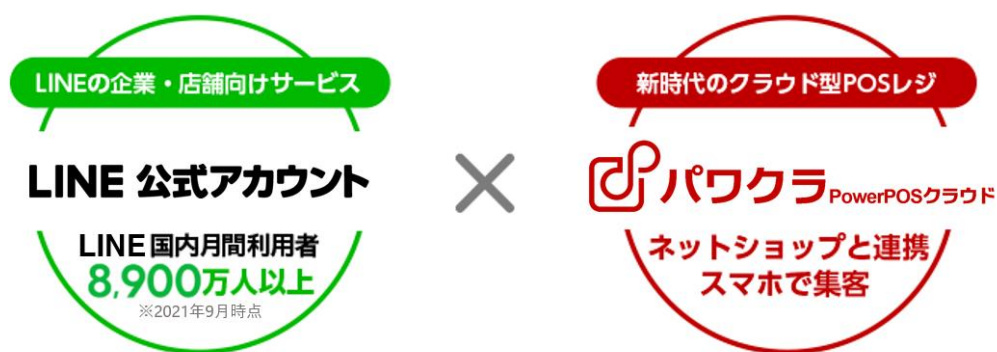


タスネットの POS レジ「パワクラ」、POS データを利用して 実店舗会員に LINE のメッセージをセグメント配信できる オプションサービスをリリース

小売店・アパレルのためのクラウド型 POS レジ「PowerPOS クラウド（以下 パワクラ）」を提供する株式会社タスネット(本社:東京都港区、代表取締役社長:山田 和司、以下 タスネット)は、LINE 株式会社が提供する「Messaging API」を活用し、「パワクラ」の POS データでセグメントした店舗会員に LINE のメッセージを配信できるオプションサービス「パワクラ・メッセージ」をリリースいたしました。



「パワクラ・メッセージ」は、POS データと連動して店舗会員に販促効果の高い LINE のメッセージを配信できるサービスです。誕生日・年齢・性別などの会員属性や購入商品・購入期間などの購買情報を条件指定して、メッセージの配信対象となる会員を絞り込みできます（セグメント配信）。さらに、メッセージを受け取った会員の来店率や購入金額を自動集計します。

■店舗の会員番号と LINE アカウントを連携

LINE 公式アカウントのリッチメニューから、会員自身の操作で簡単にアカウント連携できます。

■店舗会員の絞り込み条件を設定して、LINE のメッセージをセグメント配信できる

<絞り込み条件>

- ・基本情報 [誕生日、入会日、性別、年齢、住所、会員番号、会員ランク]
- ・購買条件 [店舗、期間、商品 (分類、ブランド、型番)、利用クーポン]
- ・RFM 条件 [最終来店日、来店回数、お買い上げ金額]

■ 開封率と来店率の向上、ブロック率の抑制

一斉配信ではなくセグメント配信にすることで、全体の配信頻度は下げずに1人当たり配信頻度を適切（月2回程度）に保つことができます。また、メッセージ内容をセグメントごとにピンポイントで最適化できます。

これらはいずれも、メッセージ開封率と来店率の向上、通知ブロック率の抑制につながります。

■ 来店効果を自動測定、配信企画を効率的に改善

会計時にスマホまたは会員カードのバーコードをスキャンするだけで、メッセージ配信対象となった会員の来店率、購入金額を自動的に集計します。

セグメントごと配信メッセージごとの来店効果が「見える化」されるため、配信企画を効率的に改善できます。

■ ご利用料金

初期費用：100,000円 月額料金：10,000円（税別）

※ 別途、クラウド型 POS レジ「パワクラ」のご契約が必要です（スタンダードプラン以上）。

※ 価格は予告なく変更される場合があります。

本サービスを利用される場合は、LINE 公式アカウントを開設いただく必要があります。詳しくは当社連絡先にお問い合わせいただくか、LINE 株式会社の法人向けサービスページをご覧ください。

■ パワクラについて

「パワクラ」は、導入実績 3,000 店舗を突破した、クラウド型 POS レジシステムです。

単店舗から 100 店舗超の全国展開企業まで、アパレルや雑貨などの様々な小売専門店様にご利用頂いています。店舗・顧客・EC・倉庫・本部をリアルタイムでつなげ、高度な在庫管理・売上分析・顧客管理によって、売上拡大とコスト削減を同時に実現します。

<https://www.power-pos.jp/>

■ LINE 公式アカウントについて

「LINE 公式アカウント」は、企業が LINE 上に自社の公式アカウントを開設できるサービスです。ユーザーに日常的・高頻度で利用される LINE を基盤とすることで、配信直後から高い開封率を実現します。また、ユーザーの LINE 上での利用動向をもとに推計した“みなし属性”に合わせたメッセージのターゲティング配信が可能です。さらに「Messaging API」を活用することで、自社保有のデータや外部システムの連携が可能になり、One to One やセグメントした特定ユーザーに対してメッセージの送り分けをすることで、より最適化されたコミュニケーションが実現できます。

■ Messaging API について

「Messaging API」は、LINE 公式アカウントを通じたユーザーとの双方向コミュニケーションを実現する、LINE 株式会社が提供する API (Application Programming Interface) です。Messaging API を活用することで、ユーザーへの一方的なメッセージ配信だけでなく、特定のユーザーに対してより最適化されたメッセージを送り分けることができるようになります。さらに、ユーザーの同意のもと、企業の持つ既存のデータベースや自社システムと LINE 公式アカウントを連携させることで、顧客管理 (CRM) ツールや、業務ソリューションツールとしての利用も可能になります。(※LINE 株式会社では、LINE 公式アカウントに紐付いた各企業の顧客データを保持することはありません。)

■ 株式会社タスネットについて

商号 : 株式会社タスネット
代表者 : 代表取締役社長 山田 和司
所在地 : 〒107-0052 東京都港区赤坂 2-21-15 赤坂 OS ビル 4F
設立 : 2000 年 5 月
事業内容 : ソフトウェア・情報処理事業
URL : <https://www.tasnet.jp/>